



Camp Scandinavia søger bandagist/fysioterapeut til stilling som Produktspecialist

Camp Scandinavia er en familieejet virksomhed i stor vækst og er et af Nordens ledende firmaer inden for ortopædisk rehabilitering. Camp Scandinavia har en meget tæt kundedialog og udvikler samt producerer egne produkter i samarbejde med kunderne.

Til teamet af engagerede og passionerede Produktspecialister søger vi nu en autoriseret bandagist eller fysioterapeut til at styrke positionen på markedet inden for salg til bandagister, hospitaler og plejesektoren.

Du vil referere til Camp Scandinavias salgschef, med hvem du vil have en tæt dialog. Du vil som udgangspunkt have hjemmearbejdsplads men efter behov kunne være på hovedkontoret i Helsingborg.

Jobbet

Som kørende Produktspecialist hos Camp Scandinavia vil dine arbejdsopgaver være varierende. Du planlægger selv en stor del af din hverdag med kundebesøg, opfølgning og rapportering, og det kræves derfor, at du er struktureret, pligtopfyldende og har en proaktiv tilgang.

Du vil overtage en veletableret kundeportefølje, hvor det bliver dit job at opbygge egne relationer og skabe yderligere vækst.

Dine primære kunder vil være bandagister og hospitaler på hele det danske marked, og du må derfor også forvente et antal overnatninger rundt omkring i landet pr. år. Desuden deltager du i salgsmøder, messer etc.

Profilen

I rollen som sælger hos Camp Scandinavia forventer vi, at du er uddannet autoriseret bandagist eller fysioterapeut med minimum fem års erfaring. Et stort drive som gør, at du brænder for værdiskabende og kundefokuserende relationer er et must. Har du erfaring med salg, er det klart en fordel.

Som person kan man sige om dig:

- Serviceminded og positiv
- Udadvendt
- Sætter en ære i at arbejde visionært
- Fleksibel og bidrager til at skabe et velfungerende team

Sprogligt er du god på dansk og engelsk, både i skrift og tale.

Vi værner om vores faglighed, så vi lægger stor vægt på din faglighed og dit engagement.

Camp Scandinavia tilbyder en stor grad af frihed og fleksibilitet i forhold til arbejdstider og med gode muligheder for personlig og faglig udvikling blandt dygtige kollegaer. Samtidig vil du ved opstart gennemgå et professionelt uddannelsesforløb inden for salg og virksomhedens produkter. Der afregnes løn iht. kvalifikationer og tilbydes sundhedsforsikring, bilordning samt pensionsordning.

Vi hører gerne fra dig

Camp Scandinavia samarbejder med Experis omkring denne rekruttering, så har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Senior Recruitment Advisor hos Experis, Heidi Monsrud, på tlf. +45 45902800. Registrér dig med dine basisinformationer og upload CV og ansøgning i ÉT SAMLET dokument (helst pdf).

Vi ser frem til at høre fra dig.